

Commercieel-technisch adviseur regio Vlaanderen

Protex NV, dochteronderneming van Belchim Crop Protection nv, is gespecialiseerd in de ontwikkeling en verdeling van gewasbeschermingsmiddelen. Wij bieden een breed gamma producten aan voor vele verschillende land- en tuinbouwteelten. Wij zijn een sterk marktgericht bedrijf dat een antwoord biedt aan de behoeften van de hedendaagse land- en tuinbouw.

Functieomschrijving

Je staat in voor de commerciële en technische ondersteuning van onze producten. Vanuit die optiek onderhoud je zeer intensieve contacten met onze klanten, distributeurs, onderzoeksinstanties en vakspecialisten. Je plant onder andere klantenbezoeken in, je organiseert bijeenkomsten en je neemt actief deel aan vergaderingen. Je volgt dagelijks onze klanten op en beantwoordt hun commerciële en technische vragen. Je draagt inhoudelijk bij aan de opmaak van technische presentaties, brochures en nieuwsbrieven. In jouw rol rapporteer je rechtstreeks aan de commercieel verantwoordelijke van België.



Profiel

- Je hebt praktische kennis in de landbouwsector of bent hier al mee in aanraking geweest.
- Je hebt interesse in het technische aspect van gewasbeschermingsmiddelen.
- Je spreekt perfect Nederlands. Kennis van Frans is een pluspunt.
- Je beschikt over sterke commerciële en organisatorische vaardigheden en je bent flexibel.
- Je stemt je communicatie af op je doelgroep en je deinst er niet voor terug om presentaties te geven.

Aanbod

- Een afwisselende functie in een dynamische omgeving.
- Een gedreven team en een informele, stimulerende sfeer.
- Een competitief loon aangevuld met tal van extralegale voordelen.



Geïnteresseerde kandidaten kunnen reageren door een sollicitatiebrief met CV te sturen naar **jobs@protexnv.be** of **Protex n.v. T.a.v Mevrouw Charis Van Dijck, Technologielaan 7, 1840 Londerzeel.**

Protex hecht veel belang aan gelijke kansen en diversiteit. We werven aan op basis van competenties, ongeacht leeftijd, geslacht, afkomst of handicap